

## Försäljningsingenjör till Tomal

Är du både tekniskt kunnig och duktig på att skapa relationer? Vi har ett starkt varumärke inom miljöteknik och söker dig som vill sälja våra kundanpassade lösningar till kunder i hela världen. Sök till Tomal i Falkenberg!

*Tomal AB grundades 1949 och tillhör den tyska koncernen ProMinent med säte i Heidelberg. Vi är ett företag inom doseringsbranschen och är ett av Hallands största ingenjörsföretag med egen tillverkning. Vi säljer och producerar kundanpassade doseringsanläggningar. Vi omsätter ca 160 miljoner och är 75 medarbetare. Företaget är ett av de ledande i branschen. Anläggningarna levereras till kommuner och industrier med merparten inom miljövårdssektorn. 70 % av leveranserna går på export, större delen genom vårt utbredda distributörsnät. Vår anläggning ligger i ett naturskönt område mellan Falkenberg och Vessigebro. Läs gärna mer på [www.tomal.se](http://www.tomal.se)*

Tomal står inför en spännande, expansiv fas och söker därför en försäljningsingenjör för en tillsvidareanställning.

### Dina arbetsuppgifter:

Som försäljningsingenjör hos oss kommer du att självständigt ansvara för hela säljprocessen, från att boka kundbesök fram till avslut. Du ansvarar för att analysera marknaden, lyssna in kundens behov och föreslå teknisk utformning, ta fram offerter, kalkylera och genomföra förhandlingar. Du kommer att ha ett nära samarbete med våra distributörer runt om i världen. Du håller i alla kontakter med kund innan överlämnande till vår projektavdelning, medverkar vid konstruktionsgenomgångar och har fortsatt funktionsansvar i projekten.

Du kommer att få ansvar för ett geografiskt område eller en viss produkt som bestäms efter hand som du kommit in i tjänsten. Vi får in mycket förfrågningar från kunder och distributörer, men på sikt kommer du också att bearbeta potentiella kunder och nya marknader. Vi har ett starkt varumärke i branschen, eftersom vi står för en hög kvalitet och är en komplett leverantör med en hög grad av kundanpassning. Du kommer att få en gedigen introduktion och utbildning i vårt breda produktregister.

Du ingår i vår försäljningsavdelning och rapporterar till vår försäljningschef. Avdelningen består av 11 personer och får mycket stöd från vår VD som också har en säljande roll.

I tjänsten ingår ett fåtal resor per år, oftast dagsresor. Resorna sker antingen självständigt, tillsammans med en projektingenjör eller vid större förhandlingar tillsammans med säljchef eller VD.

### Din profil:

Vi söker dig som har någon teknisk utbildning på högskolenivå och tidigare erfarenhet av teknisk försäljning. Du har ett genuint driv att hitta bästa lösningen för dina kunder.

Du har goda kunskaper i svenska och engelska i tal och skrift, kunskaper i tyska är meriterande. Du behärskar Excel och Word. (Vi arbetar i affärssystemet Pyramid.)

För att trivas och lyckas i rollen är det viktigt att du har en stark egen drivkraft och en god uthållighet. Du har en god förmåga att kommunicera och både skapa och underhålla långsiktiga relationer. Eftersom du kommer att ha ett nära samarbete med övriga tekniska säljare, projektingenjörer och våra medarbetare i produktionen är det viktigt att du har god samarbetsförmåga.

**Vi erbjuder:**

Vi erbjuder anställning i ett stabilt och välrenommerat företag med egna produkter. Du kommer att bli en del av ett engagerat team med en god sammanhållning där vi hjälps åt och lär av varandra. Vi har en kapitalstark ägare som satsar framåt på fortsatt affärsutveckling. För oss är det viktigt med en god arbetsmiljö och vi har nyligen byggt ut vår anläggning med nya kontors- och produktionslokaler. Vi vill att du ska trivas hos oss på lång sikt och därför satsar vi mycket på att utveckla vår personal.

Har du några frågor är du välkommen att kontakta försäljningschef Thomas Cronqvist på tel. 070-520 72 50, VD Teddy Eriksson på tel. 070-694 63 26 och/eller rekryteringskonsult Maria Skärström på Effektiv på tel. 0709-64 49 71.

Omfattning: Heltid, tillsvidareanställning. Tillträde enligt överenskommelse.

**Sista ansökningsdag: 2021-01-10.** Vi tillämpar löpande urval så välkommen att söka tjänsten omgående på [www.effektiv.se](http://www.effektiv.se)